

28. Dezember 2021

**Sales-Power [f/m/d]
für "WEGZWEI - Indoor Navigation und Asset Tracking"**

Unsere Kunden (Große Gebäude: Krankenhäuser, Verwaltungen, Bürokomplexe, ...) sind begeistert - in der WEGZWEI Indoor-Navigation/Asset Tracking steckt viel mehr, als nur von A nach B zu navigieren oder Gegenstände aufzufinden. Uns wird sogar manchmal nachgesagt, wir verkaufen unser Produkte unter Wert. **Das Gute daran: Sales ist wirklich ein Kinderspiel.** Da unser Kernteam sich darauf konzentriert das Produkt weiter zu entwickeln und zu verbessern, brauchen wir deine Sales-Power für den nächsten Schritt im Unternehmen. Mehr Infos über unser Portfolio und Referenzen unter wegzwei.com.

Was du mitbringen solltest

Bei deiner Arbeit geht es darum, sich mit Gebäuden, deren Inhalten und Wegen vertraut zu machen:

- Ansteckende Begeisterungsfähigkeit für innovative Lösungen
- Kommunikationstalent und sehr gutes Deutsch
- Souveränes Auftreten und keine Scheu am Telefon
- Erfahrung in der Produktvermarktung
- Die Fähigkeit den Status quo dauernd zu hinterfragen und den Sales-prozess aktiv zu verbessern
- einen PKW Führerschein

Was du nicht unbedingt mitbringen musst

- Einen fertigen Abschluss

Was wir bieten

- Einen angenehmen Arbeitsplatz in der Aachener City mit flexibler Gestaltung Präsenz/Homeoffice
- ein vernünftiges Basisgehalt und großzügige Provisionen
- Direkte Ansprechpartner im Team, die dir helfen dich persönlich und beruflich weiter zu entwickeln

Wenn das für dich interessant klingt, schick uns doch eine schriftliche Bewerbung an sales@wegzwei.com